

## EDITORIAL

Habiendo transcurrido ya el primer trimestre del 2013 creo conveniente hacer algunas reflexiones: luego de un año en el que la producción porcina creció en 2.65% a nivel nacional, las toneladas de cerdo que se procesaron en mataderos aumentó en 10.7% y en el caso de los mataderos de Lima Metropolitana 13.6%; esto nos indicaría que cada año más cerdos se están incorporando a los canales de comercialización (asumiendo que los cerdos se benefician en mataderos para ser comercializados). Lima Metropolitana sigue siendo el mercado con mayor crecimiento. Por otro lado las importaciones disminuyeron en 2.7% respecto al 2011, el precio de venta del kilo de carcasa disminuyó en 4.65% y el precio promedio de la tonelada de alimento se incrementó en aproximadamente 1%.

El 2013 aún muestra ciertas incertidumbres tales como el precio de los granos, cuya tendencia no debería mostrar incrementos, lo cual nos daría cierta estabilidad en los costos de alimento; sin embargo no hay buenos signos en nuestra economía: disminución del crecimiento económico, resultado negativo en nuestra balanza comercial, regulaciones cada vez más severas que generan sobre costos, etc.

La mejor forma de enfrentar esta incertidumbre es asegurar la máxima eficiencia y siendo el alimento nuestro principal costo, debemos dedicar gran parte de nuestro esfuerzo en optimizar este recurso. Evitar desperdicios mediante el uso de buenos comederos, maximizar la eficiencia calórica; así, de nacimiento a venta (100 kg de PV) no debe ser mayor a 6,000 kcal/kg de PV y de granja completa menor a 7,500 kcal/kg. Así mismo debemos sobrepasar los 30 destetados/hembra/año y aumentar nuestro peso de venta. Quienes han confiado su programa genético a Atahuampa PIC pueden estar seguros que dichos resultados, que impactan fuertemente sobre nuestro costo de producción, son absolutamente logrables e incluso superables, así como otras características no menos importantes (sanidad, rendimiento de magro, ganancia diaria, etc).

**Dr. Jorge Martinez Schmiel**  
Gerente General

## ATAHUAMPA PIC ACTUALIZA SU PAGINA WEB

Siendo concientes de que vivimos en un mundo donde la tecnología ha avanzado notoriamente y el internet es una herramienta de uso diario, Atahuampa PIC, como principal casa genética en el Perú, actualiza su pagina web.

[www.picperu.com](http://www.picperu.com)

En ella podrán leer artículos de alta importancia para el rubro de la porcicultura, así como técnicas de manejo que permitan la expresión de los genes que PIC distribuye a sus clientes.

La misma será renovada y actualizada constantemente, agregando artículos y noticias que sean de importancia e interés para todos

Con esta nueva página web queremos hacer mas estrecho el vínculo entre cliente-proveedor, y de esta forma podremos estar comunicados constantemente con nuestros clientes, revisando a diario las consultas, sugerencias ó comentarios que tengan hacia nuestra área técnica y comercial, afianzando así nuestra confianza con el cliente y fortaleciendo la idea de "Socio" en el negocio de la porcicultura con PIC



## ALMACENAMIENTO Y MANIPULACIÓN DEL SEMEN

### PUNTOS CLAVES

- El semen debe ser almacenado a 16-18°C. Evite usar semen que esté fuera de este rango.
- El semen debe estar separado 2.5 cms de la pared del cooler para que trabaje efectivamente.
- Las bandejas del cooler deben ser abiertas para permitir un flujo de aire completo.
- Rote las dosis dos veces al día para resuspender las células espermáticas.
- Chequear motilidad y registrarlo en la lista de verificación.
- Registre la temperatura del semen en el cooler y quién lo dió vuelta.
- Dispóngase del semen basado en su inventario actual.
- Traslade el semen al galpón en un contenedor aislado y use paquetes de gel (gel packs) para mantener la temperatura.
- Sólo lleve al galpón el semen necesario para ser usado dentro de una hora, NO lleve dosis en exceso.



### LISTA DIARIA DE VERIFICACIÓN DEL SEMEN

Día	Temperatura del Cooler	Motilidad del Semen	Rotar Dosis	Iniciales
8/8/11	Mín: 16.1°C Máx: 17.6°C	80%	AM: 6:30 PM: 2:00	XX

\* Este artículo es propiedad de PIC (Pig Improvement Company) y adaptado por Atahuampa PIC

## MANEJO DE LA HEMBRA DESTETE A CELO

### Mejore las fertilidades posteriores con un adecuado cuidado de la hembra durante este periodo crítico

Si bien frecuentemente es pasado por alto, el tiempo y las prácticas de manejo aplicadas durante el periodo que transcurre desde el destete al celo son cruciales para mejorar la eficiencia reproductiva posterior en las hembras del rebaño.

El manejo de este periodo comienza en la sala de partos y trasciende al área de servicios.

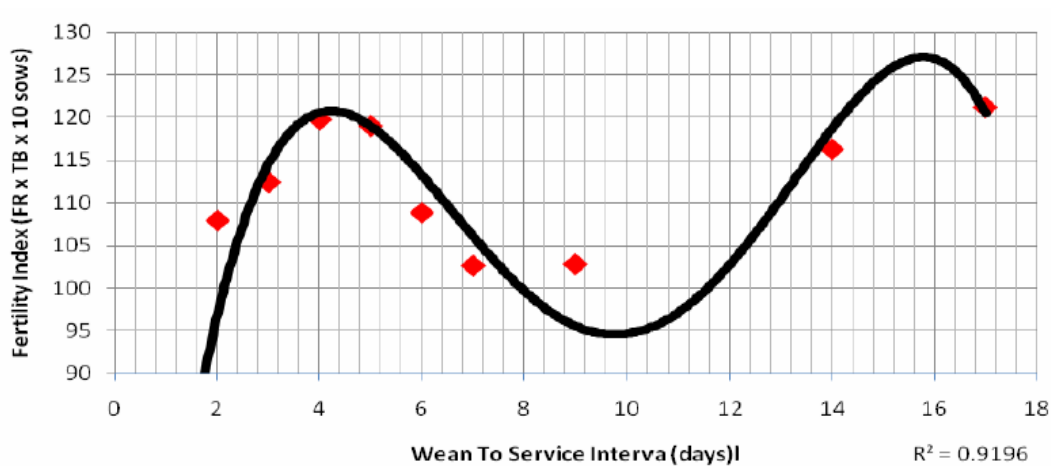
El primer paso es identificar a las hembras que deben ser destetadas y trasladarlas a la línea de servicios. Idealmente, esto se debe realizar temprano en la mañana para evitar cualquier estrés relacionado al calor. Además, cuando los destetes y traslados se realizan temprano en la mañana, le da más tiempo a su personal para lavar y desinfectar el área de lactancia antes de volver a llenarla. Para reducir el estrés evite alojar a las hembras en corrales durante este periodo.

Finalmente, en relación al destete y alojamiento de las hembras, evite colocar en la línea de destete hembras de P1 cerca de hembras de paridades mayores. Esto ayudará a asegurarse de que las hembras mayores no "roban" alimento a las hembras más jóvenes.

Preocúpese de alimentar adecuadamente a las hembras durante este periodo, de modo de que éstas tengan una ganancia de masa corporal

positiva. La meta es usar 18 kilos de alimento en las hembras desde destete al servicio. Una preocupación que tienen los productores con este concepto es el desperdicio de alimento. Para reducir la cantidad de alimento desperdiciado, considere reducir en 2,2 kilos la alimentación inicial y luego regrese y alimente manualmente a aquellas hembras que han consumido todo con 0,9 a 1,8 kilos de alimento 1 a 1½ hora después de la alimentación inicial. Idealmente, se prefiere tener un bebedero de chupón en esta área de hembras destetadas. Esto permite que el canal este libre de agua para controlar la alimentación en todo momento.

La exposición al macho en las hembras destetadas debería comenzar el mismo día del destete. Permita que las hembras sean expuestas por lo menos una hora al día y realice controles de celo durante este tiempo. La meta para el periodo destete-a-celo es tener al 90% de las hembras destetadas servidas dentro de los primeros 7 post-destete. Recuerde que las hembras que ciclan el día del destete y las hembras que ciclan entre el día 7 y 14 post-destete, generalmente presentan una menor fertilidad y deberían ser pasadas por alto o eliminadas, si es que esto no afecta negativamente la meta reproductiva



1. **Un Intervalos de Destete a 1er Servicio (7-13 d) prolongado se relaciona con menor fertilidad – las cerdas son ovuladoras tempranas. Esto significa que los óvulos son relativamente viejos cuando se fertilizan.**
2. **El impacto negativo es más severo en los meses de verano.**

Fuente: Juan Carlos Pinilla - Servicios técnicos PIC

\*Este Artículo es reproducido por Birchwood Bulletin, Edición Otoño 2012, y adaptado por Atahuampa PIC Para Perú



# COMO MEJORAR EL RENDIMIENTO DE SU MAIZ A TRAVES LA EFICIENCIA DE ALIMENTO Y MEJORAS EN LAS PRÁCTICAS DE PRODUCCIÓN

Con información de EEUU indicando que la disponibilidad de maíz podría no ser suficiente para este año 2013, debido a la severa sequía que los afectó durante el 2012, este parece ser el momento oportuno para revisar como los productores pueden hacer rendir su maíz dentro de sus operaciones.

En el ámbito de la hembra, considere que la familia de hembras de PIC puede hacerle ahorrar maíz y dinero desde el comienzo. ¿Cómo?, Bien, algunas compañías de genética sugieren servir a sus hembras a los 240 a 250 días de edad. Estos días adicionales implican más kilos de maíz, mas días no productivos y más dinero. PIC recomienda servir a sus primerizas de la familia Camborough® a, o cerca de, los 210 días de edad, sin embargo, este número no es absoluto. Lo más importante es asegurarse de que ellas pesan 135 kilos ó más al momento del servicio y que están en su segundo celo. Servir primerizas a los 145 kilos ó mas, requerirá más alimento durante su vida que cuando son servidas con menos de este peso. Otra manera de ahorrar alimento es en el área de gestación. Frecuentemente los productores tienen los comederos ajustados a 2,2, 2,5 ó incluso 2,7 kilos a lo largo de todo el periodo de gestación. Esto no sólo es costoso desde el punto de vista de la alimentación, sino que puede también limitar la producción de leche y causar problemas durante el parto si la hembra está sobre alimentada .

Idealmente, las hembras deben ser alimentadas para que regresen a su condición corporal de 2.75 o 3.0 de puntuación corporal en los primeros 35 días post-destete. Luego, entre los días 36-90, un nivel de alimentación de mantención para hembras normales debería ser de alrededor de 2 kilos Algunas

hembras más pesadas pueden necesitar menos, mientras que hembras más delgadas necesitarán más. Se deber tener cuidado en observar a las hembras con problemas de estreñimiento cuando son alimentadas con 1,8 kilos ó menos. La fibra en la dieta de las hembras es crítica, y más aún cuando ellas están en corrales de gestación.

Finalmente, aumente el alimento las últimas dos semanas de gestación para mejorar el peso de los lechones al nacimiento. Con todo, esta vía de ahorro puede ser enorme tanto en la billetera como en términos de mejoras en la producción

Los mayores ahorros pueden lograrse por el lado de crecimiento-término de las operaciones. Considere que con el maíz a \$0,36/Kilo y/o costos totales de alimento de por encima de de \$0.5 dólares por kilo, cada punto de mejoramiento en la eficiencia de alimento vale alrededor de \$5.00 por cerdo. En 2.500 hembras, llevando a mercado 22 cerdos por hembra por año, este incremento en el rendimiento puede exceder los \$250,000.00 como resultado final del mejoramiento. La genética PIC ha demostrado una y otra vez que ellos son los líderes en la producción de proteína eficiente. Si usted no usa machos terminales PIC no dude en contactarse con el representante de ventas atahuampa PIC para aprender aún mas de como hacer rendir su maíz

DIAS DE GESTACIÓN	NORMAL	FLACA	GORDAS	CHANCHILLA	DIETA (kcal)
1 A 28 DIAS (kg)	2,6	3,0	1,8	2,0	GESTACION
ENERGÍA	7.413	8.702	5.157	5.801	2.900,0
29 A 90 DIAS	2,0	3,0	1,8	2,0	GESTACION
ENERGÍA	5.801	8.702	5.157	5.801	2.900
90 A 114 DIAS	3,0	3,4	1,8	3,0	GESTACION
ENERGIA	8.702	9.991	5.157	8.702	2.900



\* Los kilos mencionados en el documento respecto al alimento de gestación son basados en una dieta de 2900 kcl. Este Artículo es reproducido de Birchwood Bulletin, Edición Otoño 2012, y adaptado por Atahuampa PIC para Perú



## ENTREVISTA

# FELIPE NORIEGA - NEGOCIACION PECUARIA SANTA PATRICIA



**E**n la cuarta edición del Boletín PIC se entrevistó al Sr. Felipe Noriega, dueño de la granja Negociación Pecuaria Santa Patricia, ubicada en el sur chico de Lima, Zona de Lurín

¿Nos puedes contar un poco de la historia de la granja?

La granja se creó en el año 1987 inicialmente como proyecto de mi padre junto con su socio el Ing. Alejandro Llosa. Este proyecto se derivaba de la mudanza de la granja de nombre Santa Clara ubicada en el distrito de Vitarte. Por temas de seguridad y crecimiento demográfico se decidió trasladar el negocio a la zona de Lurín. La granja se inició con una población de 250 madres. En el año 1994 adquirió un nuevo terreno que le permitió incrementar la población a 570 y hoy operamos 800 reproductoras en 2 locales, sitio 1 en Pachacamac y sitio 2 y 3 en el distrito de Mala. Tenemos en cartera el proyecto de trasladar el sitio 1 a un nuevo local para ahí mismo iniciar el crecimiento de la compañía. Lamentablemente esto a la fecha no lo podemos concretar pues nos estamos enfrentando a los problemas de ubicar un predio que cumpla con los requisitos exigidos. Esperemos esto se de pronto y podamos iniciar nuestro nuevo proyecto.

¿Y desde cuando empezaron a ser clientes de Atahuampa PIC?

Según me han comentado pues yo no estoy en la compañía desde sus inicios, Negociación Pecuaria Santa Patricia S.A. trabaja con PIC desde el año 1990 aproximadamente, año en que se decidió dar el primer crecimiento importante. Durante algunos años (aproximadamente 3 años) y debido a dos factores, fuerte crisis del sector y una crisis interna en la compañía no pudimos mantener la inversión en genética. Ya en el año 2004 decidimos nuevamente retomarla y la mantenemos hasta el día de hoy.

¿Cual sería tu opinión sobre el mercado Porcino en la actualidad?

El mercado se encuentra actualmente en una situación estable. Tenemos un mercado que si bien es pequeño creo que cada vez más se está convirtiendo en mas solido y hoy tenemos un equilibrio entre la oferta y la demanda. Es por ello que no vemos en los últimos años picos positivos y negativos en los precios. Lo que si preocupa tremendamente es la situación de los costos, tenemos cada vez granos más caros y de menor calidad, trayendo como consecuencia incremento en los costos. El tema de mano de obra si bien hoy no es un problema importante creo que en la medida que el país siga creciendo como lo está haciendo, este se convertirá en los próximos años. Cada vez es más complicado conseguir colaboradores que quieran trabajar en cerdos y por ende el costo de este aumenta. La única forma que veo para poder afrontar esta realidad en con inversión en infraestructura que te permita la menor utilización de mano de obra.

¿Que expectativas tienen a futuro?

Las expectativas de la empresa en el futuro son auspiciosas. Como lo comente hace unos momentos tenemos el proyecto de migrar nuestro sitio uno y con ello un crecimiento del negocio. No pretendemos hacer un crecimiento explosivo pues queremos llevarlo de una manera sana sin comprometer la sanidad financiera de la compañía. La empresa a la cual hoy represento tiene la experiencia de haber dado un crecimiento explosivo solo con deuda trayendo como consecuencia el poner el peligro la sanidad financiera del mismo. Si bien el mercado hoy es otro, el país viene en un franco crecimiento soy un convencido de que las inversiones deben ir de la mano tanto sistema financiero como empresario.

¿Que crees que deberíamos hacer para mejorar el consumo de carne de cerdo en el país?

El país viene creciendo de manera sostenida y con ello su mercado interno. Esto trae como consecuencia que el ama de casa cuente con más recursos para enriquecer su cartera de productos. Espero y estoy convencido que si hacemos una inversión en campaña publicitaria tanto el sector privado como el público, el cerdo será uno de los productos que aprovechara esa oportunidad. No es posible que países vecinos con realidades económicas con las nuestras consumas 5 veces lo que nosotros consumimos. Tenemos gran oportunidad para aprovechar y para ello lo que tenemos que hacer todos los que estamos en este sector es meternos la mano al bolsillo e invertir en publicidad. Da pena que siendo un mercado de casi 45,000 hembras solo los empresarios del 40% de ellas quieran invertir en ello.

¿Cual es tu nivel de Satisfacción con la genética de PIC?

El nivel de satisfacción con PIC es positivo. Es la línea genética más importante en el mundo y eso no es gratis. Hoy a nosotros nos da un producto de óptima calidad a costo razonable y nos permite poder cumplir los objetivos que nos planteamos, tanto productivos como empresariales.

¿Quisieras agregar un comentario final a la entrevista?

Durante mucho tiempo los clientes de Atahuampa PIC hemos sentido que el servicio de proveeduría genética se centraba solo en la venta de reproductores. En hora buena sentimos que eso está cambiando pues creo que tan o más importante que la venta es el servicio y soporte post-venta. Siempre los productores estamos ávidos de aprender más e implementar nuevas tecnologías y que mejor que estas recomendaciones vengan de nuestro proveedor genético.

Por último no puedo dejar de recordar y agradecer a mi padre, quien fue el que con mucho entusiasmo formó este negocio. Negocio con una historia riquísima en eventos de todo tipo y eso muchas veces es parte del gran intangible que tiene una empresa y Atahuampa PIC y su equipo forman parte de ello.